



[Wertschöpfungskettendiagramm]



HARO GmbH * Im Industriegebiet 11 * 72336 Balingen

Situation¹:

Die HaRo GmbH ist ein Handels- und Endmontagebetrieb für Werkzeuge und Teile. Neben dem Handel mit den entsprechenden Artikeln wird ein

Teil des Sortiments auch durch Endmontage der speziell eingekauften Komponenten selbst hergestellt.

Angebot und Auftrag

Telefongespräch mit Herrn Kern von der Friedrich Kunst e. K.:

Telefonnotiz

Datum: 03.02.
Gesprächspartner: Herr Kern, Friedrich Kunst e.K.
Gesprächsnotiz: Bezug auf unser Angebot Nr. 21003 vom 20.01.
Auftragserteilung nur, wenn beim Artikel Nr. 221053 Automatik-Abisolierzange ein Rabatt wie angeboten von 20 % und beim Artikel Nr. 221035 Universal-Kabelzange ein Rabatt von 30 % möglich ist.
Gewünschtes Lieferdatum bis 09.02.

Checkliste zur Auftragsprüfung:

- A. Bestellung von Kunde?
- B. Lieferfähigkeit?
- C. Lieferwilligkeit?

Die Sicherung des Zahlungseingangs

Fälle:

1. Die Cosmetic GmbH Gera liefert diverse Kosmetikartikel an die Omega Warenhandels-gesellschaft in Schweinfurt.
2. Die sächsischen Möbelwerke GmbH, Chemnitz, liefern an die Möbelgroßhandlung Fritz Groß KG, Bayreuth, fünf Schlafzimmereinrichtungen Modell Erzgebirge, Gesamtpreis einschließlich Mehrwertsteuer: 58.650,00 €. Der Besteller beabsichtigt, die Möbel so schnell wie möglich weiterzuverkaufen.
3. Eine Wollfabrik liefert im Just-in-time-Verfahren täglich größere Mengen Wolle an eine Strickwarenfabrik.



4. Eine Fahrradfabrik liefert 20 Mountainbikes an einen Fahrradhändler, in dessen Lager kurz nach Lieferung ein Feuer ausbricht, wodurch die gelieferten Räder beschädigt und teilweise sogar ganz vernichtet werden.
5. Ein Feinkosthändler liefert Lebensmittel an ein Hotel, wo sie unmittelbar danach zur Speisenerstellung verwendet werden.
6. Eine Glaserei baut Kunststofffenster in einen Neubau ein.
7. Eine Süßwarengroßhandlung kauft 500 kg Pfefferminzbonbons mit Schokoladeüberzug, die sie zur Herstellung einer Bonbonmischung verwendet.

Arbeitshinweise:

- Überlegen Sie, wie die Lieferanten in den Fällen 1-7 den Zahlungseingang sichern bzw. ihre Ansprüche aus dem Zahlungsverzug durchsetzen können.
- Beachten sie dabei, was mit der Ware geschieht, nachdem sie an den Käufer übergeben wurde.
- Untersuchen Sie, woran sich die Lieferanten in den einzelnen Fällen eventuell schadlos halten könnten.



Fach:
BWL

Klasse:
KI1 (kurz)

Jahrgang:
Grundstufe

Autor:
Christine Janischek

Seite 3

Thema: Auftragsabwicklung, Buch S. 51- 117 – Angebot und Auftrag

Fassen Sie Ihre Kenntnisse zur Auftragsbearbeitung zusammen (Buch S. 63 – 84)
Auftrag(Reflexion)

[Tafelskizze]

Zweck:

Rechtliche Wirkung:

Inhalt:

Prüfung: